**買いニーズヒヤリングシート**

|  |  |
| --- | --- |
| （フリガナ）  依頼者の氏名 |  |
| 買い手となる主体 | □法人（**1,3**へ）　□個人事業主（**1,3**へ）　□個人（**2,3**へ） |

【1.買い手情報】（買い手となる主体が**法人**又は**個人事業主**の場合）

|  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- |
| **会社名（屋号）** |  | | |
| **代表者氏名** |  | | |
| **本店所在地** |  | | |
| **授業員数** | 名 | **依頼者役職（法人のみ）** |  |
| **売上高** | 万円 | **資本金（法人のみ）** | 万円 |
| **営業利益** | 万円 | **純資産（法人のみ）** | 万円 |
| **＜事業内容＞** | | | |

【2.買い手情報】（買い手となる主体が**個人**の場合）

|  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- |
| **勤務先会社名** |  | | |
| **勤務先代表者氏名** |  | | |
| **勤務先本店所在地** |  | | |
| **年収** | 万円 | **保有資産総額** | 万円 |
| **保有資格** |  | | |
| **＜自己ＰＲ＞** | | | |

【3.買いニーズ情報】（**共通**）

|  |  |
| --- | --- |
| **＜希望する事業＞** | |
| **希望地域** |  |
| **投資予算** | 万円 |
| **希望買収対象** | □株式　□事業　□どちらでもよい　□未定 |
| **希望売上高規模** | 万円以上 |
| **希望の会社フェーズ** | □創業期（スタートアップ）　□拡大期　□安定・成熟期　□未定 |
| **赤字の許容度** | □許容する　□創業期のみ許容する　□許容しない　□未定 |
| **債務超過の許容度** | □許容する　□許容しない　□未定 |
| **希望の売上安定性** | □成長企業のみ　□横ばいも許容　□売上減少も許容　□未定 |
| **買収目的** | □他地域進出　　□取引先拡大　□人材不足の解消　□起業  □新規事業参入　□副業　□その他（　　　　　　　　　　　） |
| **希望の買収時期** | □すぐにでも　□3か月以内　□半年以内　□1年以内 □未定 |
| **Ｍ＆Ａの優先度** | □最優先課題　□いい案件があれば　□調査中　□勉強のため |
| **想定する買収後**  **運営体制** | □自分が運営責任者になる予定　□遠泳責任者を派遣予定  □現在の運営体制を継続予定　　□未定・相手の希望に沿う |
| **買収資金の調達予定** | □全額借入　□全額自己資金　□自己資金＋借入　□未定 |